



**Intern – Inside Sales Department (Summer Intern)  
Mackenzie Investments – Montreal Office**

[Job Link](#)

IGM Financial Inc. is a leading wealth and asset management company in Canada, managing approximately \$271 billion in assets. It offers financial planning and investment services to over two million Canadians through IG Wealth Management and Mackenzie Investments.

Mackenzie Investments, founded in 1967, is a key part of IGM's business model, serving as a comprehensive asset-management partner for Canadian financial advisors and their clients.

**At Mackenzie Investments You Can Build Your Career with Confidence.** We are proud to be recognized as one of Canada's Top 100 Employers for the fourth consecutive years and one of Canada's Best Diversity Employers. Our vision and strategy aim to innovate the industry and support Canadians in achieving their financial goals.

Join our team to engage in continuous learning and skill development in a supportive environment. Experience the best of both worlds with our hybrid work environment, where you spend three days a week in the office, connecting, collaborating, and enjoying quality time with your amazing colleagues! Our Values: Be better; we strive for improvement in everything we do. Be accountable; we foster clarity and are empowered to act responsibly. Be a team; we are united to drive collective impact to achieve our goals

**Position:**

We are currently hiring an intern looking for a summer term position, May to August 2026 in our Montreal Office. Candidates must be enrolled in an undergraduate program and plan to return to school after completing the internship to be eligible to apply.

**Responsibilities:**

- Research, build proposals/reports and present findings to senior management
- Review business processes to identify opportunities for improvement
- Assist with project work dependent on business initiatives
- Work closely with the sales team providing support on fund comparisons, pricing research, performance research, competitive analysis, Salesforce & territory planning
- Potential for limited interaction with Advisors

**Requirements:**

- Currently enrolled in a relevant post-secondary education program
- Bilingual (French & English) is mandatory
- Interest and passion for a career in the financial industry
- Demonstrated leadership skills
- Creativity and innovation



- Ability to work well in a team environment and independently
- Analytical and problem solving skills
- Effective organizational and multi-tasking skills
- Strong written and verbal communication skills
- Proficiency in Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint)
- Related previous work experience is an asset

**To apply, please include a resume and transcripts (full unofficial version) by January 25th at 11:59 pm EST.**

The expected annual base salary range (prorated for the term) for this role is **\$49,000 - \$51,000**, which is determined based on year of study, IGM program, geographic location and candidate's skills, knowledge and experience. In addition to base salary, this role is eligible for paid time off.

IGM is a diverse workplace committed to doing business inclusively - this starts with having a representative workforce! We encourage applications from all qualified candidates that represent the diversity present across Canada – including racialized persons, women, Indigenous persons, persons with disabilities, 2SLGBTQIA+ community, gender diverse and neurodiverse individuals, as well as all who may contribute to the further diversification of ideas.

Mackenzie Investments is an accessible employer committed to providing barrier-free recruitment experience. If you require accommodation or this information in an alternate format at any stage of the recruitment process, please reach out to the Talent Acquisition team who will work with you to meet your needs.

**How to Apply:** Interested candidates are invited to submit their resume and a cover letter detailing their qualifications and experience to <https://www.mackenzieinvestments.com/en/careers>.

We thank all applicants for their interest in Mackenzie Investments; however, only those candidates selected for an interview will be contacted.

**Stagiaire – Service des ventes à l'interne (trimestre d'été)  
Placements Mackenzie – Bureau de Montréal**

La Société financière IGM Inc. est une société de gestion de patrimoine et d'actif de premier plan au Canada, qui gère environ 271 milliards de dollars d'actifs. Elle offre des services de planification financière et de gestion des placements à plus de deux millions de Canadiens et Canadiennes par l'intermédiaire d'IG Gestion de patrimoine et de Placements Mackenzie.

Placements Mackenzie, qui a été fondée en 1967, constitue une partie importante du modèle d'affaires d'IGM, agissant en tant que partenaire de services complets de gestion d'actifs pour les conseillers financiers canadiens et leurs clients.

**Placements Mackenzie vous offre la possibilité de vous bâtir une carrière en toute confiance.** Nous



sommes fiers d'être reconnus comme l'un des 100 meilleurs employeurs du Canada pour la quatrième année consécutive et comme l'un des meilleurs employeurs sur le plan de la diversité au Canada. Notre vision et notre stratégie visent à faire preuve d'innovation dans le secteur et à soutenir les Canadiens et les Canadiennes dans l'atteinte de leurs objectifs financiers.

Joignez-vous à notre équipe pour bénéficier d'un apprentissage continu et du perfectionnement des compétences dans un environnement de soutien. Découvrez le meilleur des deux mondes avec notre environnement de travail hybride, où vous passez trois jours par semaine au bureau pour communiquer et collaborer avec vos collègues incroyables et profiter de moments de qualité avec eux! Nos valeurs : Viser l'excellence; nous visons l'amélioration dans tout ce que nous faisons. Être responsable; nous préconisons la clarté et nous nous donnons les moyens d'agir de manière responsable. Être une équipe; nous agissons ensemble pour générer des conséquences collectives qui nous permettent d'atteindre nos objectifs.

**Poste :**

Nous sommes actuellement à la recherche d'un ou une stagiaire pour la session d'été dans les bureaux de Montréal, de mai à août 2026. Sont invitées à postuler les personnes inscrites à un programme de premier cycle et qui retourneront aux études après le stage.

**Responsabilités :**

- Effectuer des recherches, préparer des offres/rapports et présenter les conclusions à l'équipe.
- Examiner les processus opérationnels pour repérer les possibilités d'amélioration.
- Prêter assistance dans le cadre des projets en fonction des initiatives commerciales.
- Travailler en étroite collaboration avec l'équipe des ventes dans l'exécution de différentes tâches de soutien : comparaisons entre fonds de placement, recherche sur les cours, recherche sur les rendements, analyse de la concurrence, planification pour la gestion des territoires et le système Salesforce.
- Possibilité d'interactions limitées avec les conseillers et conseillères.

**Exigences :**

- Inscription courante à un programme d'études postsecondaires connexe
- Bilinguisme (français et anglais)
- Vif intérêt pour une carrière dans le secteur des services financiers
- Compétences de leadership éprouvées
- Créativité et innovation
- Capacité à travailler en équipe et de façon autonome
- Capacité d'analyse et de résolution de problèmes
- Compétences organisationnelles et capacité de mener plusieurs tâches en même temps
- Excellentes aptitudes à communiquer tant à l'oral qu'à l'écrit
- Bonne connaissance de Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint)
- Expérience de travail connexe, un atout

**Pour poser votre candidature, veuillez soumettre une lettre d'accompagnement, un CV et vos relevés**



**de notes (version intégrale non officielle) d'ici le 4 mai 2025, à 23 h 59 (HE).**

La fourchette de salaire de base annuelle prévue (au prorata pour la durée du poste) pour ce rôle est de **49 000 \$ - 51 000 \$**, déterminée en fonction de l'année d'études, du programme IGM, de la localisation géographique et des compétences, connaissances et expériences du candidat. En plus du salaire de base, ce poste donne droit à des congés payés.

Placements Mackenzie offre un milieu de travail diversifié et inclusif; tout commence par un effectif de travail représentatif! Nous invitons toutes les personnes qualifiées représentant la diversité du Canada à soumettre leur candidature, notamment les personnes racisées, les femmes, les Autochtones, les personnes ayant un handicap, les membres de la communauté 2SLGBTQIA+, les personnes représentant la diversité des genres et les personnes neurotypiques, ainsi que tous ceux et celles qui peuvent contribuer à la diversité des idées.

Placements Mackenzie est un employeur accessible qui s'engage à offrir une expérience de recrutement sans obstacle. Si vous avez besoin de mesures d'adaptation ou que cette information soit présentée dans un autre format à tout moment pendant le processus de recrutement, veuillez communiquer avec l'équipe Acquisition des talents, qui verra à répondre à vos besoins.

**Comment postuler :** Les candidats intéressés sont invités à envoyer leur CV et une lettre de présentation détaillant leurs compétences et leur expérience à <https://www.mackenzieinvestments.com/fr/careers>. Nous remercions tous les candidats et candidates de leur intérêt pour Placements Mackenzie. Toutefois, seules les personnes retenues pour une entrevue seront contactées.